

Journée d'échanges SAGI/ORMVAs/AFEID
Gestion Durable de l'Irrigation pour une Meilleure Résilience de l'Agriculture en Afrique

**MODELES D'EXPLOITATION AGRICOLE DANS LA VFS
FACE AUX ENJEUX DE DEVELOPPEMENT DES FILIERES**

Khassim Malick SARR, SAED, Sénégal

Événement en marge de la 5^{ème} Conférence régionale Africaine de la CIID

Musée de l'Eau/Marrakech- 25 Novembre 2021

Plan



I. Filières porteuses dans la VFS

II. Politique d'aménagement des terres au regard du potentiel de développement des filières

III. Typologie des exploitations agricoles dans les aménagements publics

IV. Modèles Partenariat Public-Privé (PPP) et Perspectives

I. Filières porteuses dans la VFS (Politique et Enjeux)

LOASP en 2004. Cadre légal du développement agricole pour 20 ans (modernisation EXFAM et Promotion entrepreneuriat)
Politique d'élargissement et d'organisation de l'offre de services agricoles à partir d'une demande émanant des producteurs

Structuration des acteurs autour de filières porteuses et synergies à mettre en place pour garantir la complémentarité et l'efficacité des actions de l'Etat.

Existence de filières bien structurées (plusieurs collèges) bénéficiant d'une influence au plan national (interprofessions)

- Comité National de la Filière Tomate Industrielle,
- Comité Interprofessionnel de la filière Riz – CIRIZ,
- Interprofession Oïanon du Sénégal – IPOS.

D'autres plus récentes, encore peu structurées mais regroupant un nombre croissant de producteurs

Enjeu de renforcer les organisations au niveau des territoires (régional, départemental et surtout communal) pour un meilleur portage et un dialogue multi-acteurs

Enjeu de favoriser le développement de l'agro-écologie, l'amélioration de l'environnement global de la production et de sa valorisation, la prise en compte du genre et du Climat (adaptation)

Appui au niveau national par le FNDASP et la SAED au niveau de la VFS (partenariat à consolider dans le cadre du Programme DELTA)

Stratégies de développement des filières dans la VFS

Mise en cohérence et aux normes des filières notamment avec le FNDASP : plan stratégique, manuel de procédures, base de données, portail web, plan de formation) et stratégies d'autonomisation financière.

Digitalisation des services de conseil par la SAED, à travers des outils tels que les systèmes d'information et de suivi de la commercialisation des produits agricoles

Vulgarisation des techniques recommandées, basée sur des méthodes et outils harmonisés, l'équipement requis, ainsi que le renforcement des capacités des conseillers agricoles qui en seront les principaux acteurs

Réorganisation et renforcement du dispositif de la SAED

Diagnostic organisationnel approfondi pour construire un programme d'accompagnement

Renforcement de la compétitivité de la filière riz ainsi que des filières émergentes, à travers des mesures de régulation de marché et la mise en œuvre de politiques publiques adaptées.

Accompagnement des agro-industriels et grands privés et le **transfert de technologie et de connaissances (irrigation, modèles économiques, etc.)**

Dispositifs de standardisation des produits agricoles, de certification et de traçabilité.

Développement de mécanismes d'internalisation de certaines fonctions pour éviter les dépendances qui retardent l'accès à certains facteurs de production.

Typologie des exploitations agricoles dans les aménagements publics

	Grands périmètres publics	Périmètres Irrigués Villageois	Périmètres Irrigués Privés (PIV)
Localisation	Toute la Vallée, particulièrement DELTA	Moyenne et haute vallées FS	Toute la Vallée
Echelle	Regroupement d'OP à l'échelle de plusieurs villages	Regroupement de ménages à l'échelle d'un village	Individuel ou Groupe d'individus / ménages / agro-industries (modèle PPP)
Gestion	Gestion collective et relation entre UH, OP et EXFAM	Gestion collective et relation entre OP et autres acteurs	Gestion autonome
Contractualisation	Contrats de concession et contrats de culture Contrats avec les agro-industries (fixation du prix et conditions de mise en marché - qualité)	Pas de contrats spécifiques / quelques rares fois des contrats d'engagements	Pas de contrat spécifique (selon les capacités et des relations)
Superficies et foncier	Superficies qui dépassent 500 ha Parcellaire d'un ha par ménage dont la vocation principale est le riz / Affectation des terres aux OP qui l'attribuent à leurs membres	Superficie inférieure à 100 ha Parcellaire de 0,5 par ménage et très faible pour les femmes (jardins de femmes)	Superficie très variables selon la disponibilité foncière et leurs capacités
Mise en valeur	IC qui dépasse rarement 1 alors que l'exigence de IC de 1,5	Sous exploités, ou en partie abandonnés	Sous exploités, ou en partie abandonnés
Financement agricole	Problématique du financement MT et LT (infrastructures, maintenance, équipements) Accès au crédit de campagne avec la caution solidaire / autofinancement	Accès au crédit avec la caution solidaire ou autofinancement	Accès difficile pour les petites exploitations / autofinancement

Modèles Partenariat Public-Privé (PPP) et Perspectives

THÉMATIQUES	ANALYSE COMPARATIVE DES MODELES
<p>Mobilisation et utilisation de la part « privée » du financement PPP</p>	<p>3PRD : Part privée du financement dédiée aux infrastructures terminales d'irrigation et à l'achat des électropompes</p> <p>PDMAS : Eligibilité à la subvention pour les équipements d'irrigation, aménagements du site de production, formation, service de consultants pour obtenir une certification</p> <p>PDIDAS : FFP pour les aménagements terminaux, pour renforcer les capacités de production et améliorer la compétitivité.</p> <p>DELTA : Modèle en construction capitalisant de toutes ces expériences / Equité territoriale, Prise en compte de la pression foncière dans le DELTA (réduction des espaces pastoraux d) / possibilité d'extension et de développement des cultures horticoles pour éviter cette pratique dans les AHA rizicole</p>
<p>Mobilisation foncière (près de 3000 ha)</p>	<p>3PRD : Etat des lieux du foncier (exploitants, droits, mise en valeur)</p> <p>PDIDAS : Etat des lieux pour valider la disponibilité foncière à l'échelle de chaque commune + offres foncières</p> <p>DELTA : Etat des lieux du foncier réalisé en rapport avec l'UGB, mise à disposition d'assiettes et sélection sur la base de critères techniques, socio-économiques et environnementaux</p>
<p>Processus de sélection des attributaires</p>	<p>3PRD : Définition des demandeurs éligibles selon la taille des lots (5-10 ha EAF de la zone, 25-50 ha PME ou individuels de la zone répondant à des critères stricts, > 100 ha ouvert au-delà de la zone. Les anciens attributaires étaient prioritaires sur les parcelles de 5-10 ha.</p> <p>PDMAS : Eligibilité des promoteurs limitée par manque d'expérience et/ou d'actifs ;</p> <p>DELTA : Processus en cours sur la base des études socio-économiques, des APS et des concertations avec les communes et les communautés, en tirant les enseignements des projets antérieurs</p>

Modèles de Partenariat Public-Privé (PPP) et Perspectives

THÉMATIQUES	ANALYSE COMPARATIVE
<p>Attirail contractuel</p>	<p>3PRD : Cahier des charges et contrat tripartite (implication commune dans le cadre de la gestion du foncier) PDMAS : Cahier des charges DELTA : s'inspirer du modèle 3 PRD en vue de l'améliorer</p>
<p>Modèles technico-économiques basés sur la compétitivité et marché</p>	<p>3PRD : i) Options techniques choisies et réalisées sous MO SAED, ii) conception pour une gestion de l'eau, avec une autonomisation ; iii) vocation rizicole / commerciale / viabilité PDMAS : i) Options techniques choisies par les promoteurs dans les APD mais cadrées dans les guides ii) conception pour l'irrigation basse-pression ; iii) vocation horticole / commerciale PDIDAS : i) Options techniques choisies par l'UCP PDIDAS en rapport avec la SAED (système californien), ii) vocation horticole / commerciale DELTA : En construction en tirant les enseignements des projets antérieurs (vocations : rizicole, horticole et fourragère avec un système d'irrigation basse-pression et une conception climato-résiliente)</p>
<p>Financement de l'aménagement terminal</p>	<p>3PRD : i) Implication LBA dès la sélection des attributaires, ii) Création d'une ligne de crédit pour accompagner les projets d'équipement, iii) subvention selon la capacité du promoteur (très favorable aux exploitations de 5-10 ha) PDMAS : i) subvention selon la capacité du promoteur (très favorable aux EXFAM de 2-20 ha, ii) financement autonome des bénéficiaires pour la contrepartie DELTA : En construction en tirant les enseignements des projets antérieurs</p>

QUESTION : COMMENT RELEVER LES DÉFIS DE CAPITALISATION DES EXPÉRIENCES - DE CONVERGENCES LOCALES ET DE CHANGEMENT D'ÉCHELLE POUR DES EXPLOITATIONS AGRICOLES COMPÉTITIVES, PERFORMANTES ET VIABLES

A partir des acquis des différents modèles

Trajectoire (modélisation / SE)

A définir

MERCI