

**ETUDE DE CAS SUR LA FILIERE RIZ EN
MAURITANIE
CAS DE LA SONADER**

INTRODUCTION

L'objectif de cette MISSION était
d'accompagner la SONADER et les acteurs de la filière riz en
Mauritanie
dans le processus d'analyse du fonctionnement de la chaîne
de valeur et du rôle joué par la SAGI
dans la perspective d'un développement concerté
à partir d'une re-définition des rôles des différents
partenaires.

INTRODUCTION

Résultats attendus

- Un état de lieu de la filière riz en Mauritanie et dans la zone SONADER est disponible
- L'analyse de la filière riz en Mauritanie et dans la zone SONADER est partagée et approfondie
- La place et le rôle que doit jouer la SONADER sont analysés et approfondis

Méthodologie

Phase Préparatoire de la mission:

Note de cadrage de la phase 2

Préparation des grilles d'analyse (Pestel, FFOM)

Programme de travail détaillé

Phase terrain

Visites terrain (exploitants de petits périmètres collectifs ; exploitants privés; exploitants de grands périmètres collectifs)

Rencontres de travail avec les services techniques déconcentrés à Rosso, l'administration à Rosso, les producteurs, les transformateurs, les services centraux à Nouakchott

Atelier multi-acteurs de la filière riz

Phase post-terrain

Actualisation et enrichissement de la note de synthèse avec les nouvelles données

FFOM de la filière riz

Les Forces

- ❖ Subvention des intrants pour l'ensemble des producteurs (40 à 60%)
- ❖ Prix d'achat du paddy et du riz blanc négocié avec encadrement de l'état pour garantir la compétitivité de la production nationale et l'accès au marché pour les producteurs
- ❖ Accès au crédit : un système performant
- ❖ Bonnes capacités de transformation des unités de transformation du riz
- ❖ Equipements récents et de qualité pour un riz bien usiné
- ❖ Bonne maîtrise d'ouvrage délégué de la SONADER
- ❖ La SONADER reconnue dans son rôle, grand capital de confiance des producteurs

FFOM de la filière riz

Les Faiblesses 1/2

- ❖ Faible qualité des aménagements le plus récents
- ❖ Lourdeur des mécanismes d'accès au financement (pour les équipements et le financement des campagnes de production ou de transformation)
- ❖ Faible adaptation du crédit aux besoins des acteurs de production
- ❖ Faible capacité financière des producteurs
- ❖ Faible autonomisation des coopératives qui attendent beaucoup d'interventions de l'Etat
- ❖ Esprit d'assistanat très développé au niveau des coopératives
- ❖ Dispositif d'appui conseil peu densifié après désengagement de la SONADER

FFOM de la filière riz

Les Faiblesses 2/2

- ❖ Semences : mélanges variétaux qui limitent la productivité, les semences améliorées sont très peu utilisées
- ❖ Faible synchronisation des campagnes agricoles et suivi du calendrier agricole favorisant la pullulation des ravageurs et adventices
- ❖ Inexistence de l'assurance agricole
- ❖ Faible synergie d'intervention entre les acteurs institutionnels (CAM-SONADER; SONADER-SNAAT; SONADER-DGMA,...) et confusion entre les missions (DAR-SONADER)

FFOM de la filière riz

Les Opportunités

- ❖ Le plan semencier en cours d'élaboration (accent sur le renforcement des capacités humaines, matériels et financier via le programme d'appui aux filières semencières) pour relancer le secteur semencier
- ❖ Protection de l'Etat à travers le volume des achats institutionnels et la taxation du riz importé

FFOM de la filière riz

Les Menaces

- ❖ Risque de perte de fertilité des parcelles rizicoles (monoculture, usage abusif des pesticides, mauvais drainage et risques d'augmentation de la salinité, ...)
- ❖ Recrudescence des ravageurs (rats et oiseaux granivores,)
- ❖ La faible diversification des production sur les sites de production rizicole

Les attentes de la filière riz

Les missions clés nécessaires pour le développement soutenu et durable de la filières

- L'assurance qualité des aménagements hydro-agricoles (à travers la qualité des études, la maîtrise d'œuvre et le suivi-contrôle)
- La sécurisation foncière comme base pour l'accès au crédit
- L'appui-conseil adapté à chaque type d'acteur (orienté subsistance et orienté marché) sur la CVA-riz
- l'accès aux semences de qualité
- L'adaptation du système financier aux particularités des métiers (producteur sur la question de la saisonnalité du financement; transformateurs sur la question du volume de crédit; les semenciers sur les particularités de la production semencière avec la certification et la vente qui interviennent plusieurs mois après les récoltes)

CONCLUSION